

L'importation, pour accroître son bénéfice et ses possibilités

Lorsque vous envisagez de nouvelles façons de faire croître votre entreprise, pensez à l'importation, qui pourrait vous permettre d'augmenter vos ventes, votre bénéfice, votre expertise et votre capacité.

L'importation pourrait apporter les avantages suivants à votre entreprise :

- ★ Bas prix – il coûte souvent moins cher de se procurer un produit à l'étranger, notamment dans la région Asie-Pacifique, que de l'acheter au Canada ou de le fabriquer soi-même. Pesez cet avantage par rapport aux préférences des clients, surtout si la mention « fabriqué au Canada » vous procure un avantage concurrentiel.
- ★ Produits nouveaux ou exclusifs – l'importation peut vous donner accès à des matériaux ou à des produits qui ne sont pas offerts au Canada. Les foires commerciales, les recherches en ligne et les discussions avec des fournisseurs sont de bonnes façons de déterminer quels produits vous pourriez importer.
- ★ Produits ou composants complémentaires afin de compléter votre gamme de produits et de services.
- ★ Fournisseurs de rechange – avoir des fournisseurs outremer peut diminuer votre dépendance à l'égard de fournisseurs locaux si ces derniers ne sont pas en mesure de vous approvisionner en tout temps

- ★ Compétences et spécialisations additionnelles – vous pouvez tirer profit de compétences additionnelles en confiant des services spécialisés en sous-traitance à des entreprises à l'étranger.
- ★ Livraison plus rapide si vous pouvez expédier les commandes directement à vos clients.
- ★ Accroissement de la capacité de production si vous pouvez partager la fabrication ou des procédés avec une entreprise à l'étranger.

N'oubliez pas que vous devrez :

- ★ Gérer des flux de trésorerie et établir des conditions de paiement claires.
- ★ Trouver un juste équilibre entre la rapidité et la commodité de l'approvisionnement local et la logistique des importations.
- ★ Gérer les répercussions de l'effet de change sur votre marge bénéficiaire.
- ★ Respecter la réglementation en matière de permis, de quarantaines, les douanes et de taxes. Le [site Web du gouvernement du Canada](#) mérite d'être consulté : on y trouve une bonne vue d'ensemble des règlements qui encadrent les importations.

Meilleurs partenaires commerciaux pour l'importation

Selon [World's Top Exports](#) (en anglais seulement), les entreprises canadiennes importent des marchandises provenant de nombreux pays, les États-Unis, la Chine, le Royaume-Uni et le Japon étant en tête de liste. Les importations des petites entreprises canadiennes sont très diversifiées : textiles, machinerie, services Web et bijoux, pour n'en nommer que quelques-unes. La [base de données sur les importateurs canadiens](#) contient des renseignements sur les produits, ainsi que diverses statistiques sur les importations.

Ainsi, il vaut la peine de prendre le temps de bien choisir le pays duquel vous importerez, selon les biens ou services voulus. Il est également avisé de vous renseigner au sujet des produits qui font l'objet de restrictions ou d'une interdiction. Pour ce faire, vous pouvez consulter le site Web de l'[Agence des services frontaliers du Canada](#).

Déterminez si vous pourrez dégager un bénéfice

Il vaut mieux faire ses calculs tôt plutôt que tard. Ne commencez pas vos activités d'importation avant d'être certain que vous en dégagerez un bénéfice.

- ★ Analyse de rentabilité – déterminez si le chiffre d'affaires tiré de vos ventes couvrira tous vos coûts.
- ★ Prévisions de trésorerie – assurez-vous que les rentrées d'argent seront supérieures aux sorties, et déterminez le montant de capital initial nécessaire pour financer les coûts de mise en route de vos activités d'importation. Nous avons un [outil de calcul](#) que vous pouvez utiliser à cette fin.
- ★ Prévisions de ventes – faites des recherches à propos de vos concurrents pour estimer quelles seront vos ventes et votre part de marché.

Renseignez-vous sur les coûts d'importation (droits de douane, tarifs), d'expédition et de transport terrestre, de courtage en douane, d'entreposage et de distribution. Veillez à inclure tous ces coûts dans vos calculs. Il est important de disposer d'un fonds de roulement suffisant pour être en mesure de tenir entre le moment où vous payez vos importations et celui où elles vous rapportent. Des mois peuvent s'écouler entre le moment de la commande et celui où vous faites un bénéfice.

Aide et ressources

De nombreux outils sont à la disposition des importateurs canadiens et la plupart sont gratuits. Nous vous en priver pas ! En voici quelques-uns :

- ★ Le site Web du [Réseau Entreprises Canada](#) – ce site comporte une section sur l'importation et l'exportation qui contient des statistiques sur le commerce au Canada et à l'étranger, ainsi que d'autres données pour vous aider à cerner des occasions d'importation.

- ★ Le site Web de l'[Agence des services frontaliers du Canada](#), qui contient un guide détaillé sur l'importation de marchandises au Canada. Ce guide aborde tout ce que vous devez savoir et faire pour assurer la réussite de vos activités d'importation. On y trouve aussi une [liste de contrôle](#) qui peut vous être utile.
- ★ Le site Web du [gouvernement du Canada](#) comporte une section sur l'importation, notamment sur les programmes qui peuvent vous aider à tirer votre épingle du jeu.

Nous offrons un [vaste éventail de services](#) conçus pour aider les importateurs et mettons à votre disposition des spécialistes du commerce international qui peuvent vous conseiller des solutions financières adaptées à votre situation.

Sur notre site Web, vous trouverez aussi la section [L'essentiel du commerce international pour les importateurs](#), qui traite des contrats, de l'expédition et du paiement.

Résumé

L'importation vous donne la possibilité de vous procurer de nouveaux produits intéressants pour faire croître votre entreprise. Des recherches approfondies aident à éliminer les risques et les écueils relatifs aux importations, tout comme les conseils financiers que vous pouvez obtenir d'un spécialiste du commerce international de RBC, d'importateurs prospères et d'organisation qui offrent des conseils et de l'aide en matière d'importation.



Le contenu du présent document est fourni à titre informatif seulement et n'a pas pour objet de donner des conseils précis de nature financière, fiscale, juridique, comptable ou autre. Vous ne devez pas vous y fier à cet égard ni agir sur la foi de l'information sans demander l'avis d'un professionnel. Votre conseiller fera en sorte que votre propre situation soit prise en compte et que toute mesure prise le soit en fonction des plus récents renseignements disponibles.